

恶人谷生存手册

醉放先生 <http://xian.name>

(**作者简介:** 洗卓鹏, 号醉放先生。广东省佛山市三水区人。时有醉而放言, 故号醉放先生。)

在恶人谷里, 无论是上级还是下级, 头目还是职员, 其个人的利益不与社会部门的利益一致, 人们只关心如何从所在的社会部门获得自己力所能及的利益。因而, 在恶人谷里, 人们以生存来生活, 其生存能力就是“恶”的能力。如果你生活在恶人谷, 请按以下的手则行事, 否则, 请离开恶人谷。就像中篇阴谋术小说《冢弈》中的人物“啊悌”, 他就选择离开恶人谷。然而, 作者并不希望这样的恶人谷真的存在。

1. 要习惯于相互蔑视又相互奉承。

只要蔑视弱者、奉承强者, 才会提高自己在别人眼中的位置。蔑视别人使人觉得你比别人高; 而奉承强者, 不但可以使强者注意或重视你, 亦可以使别人觉得你与强者有好的关系。同时, 得到别人的奉承也可以提高自己在别人眼中的位置, 所以, 与一些人恰当地相互奉承不失为一种好习惯。

2. 只有强者才会有宽宏大量, 才会有以德报怨。

强者宽宏大量、以德报怨, 会使自己有好名声; 而弱者宽宏大量、以德报怨, 只会使别人觉得你怕事。要记住, 弱者没有资格对别人宽宏, 他只是没有能力反击吧了。

3. 面对爱你或还需要你为他做事的人, 在他面前恰当地抱怨社会不公, 这不失为一个优势策略。

像经济学上的“棘轮原理”, 机械中恰当发出响声的齿轮, 总是获得加油。

4. 要善于狐假虎威。

与强者一起去伤害另一些人的人, 虽然会成为强者的玩物。但是, 成为玩物总好过强者根本不与你玩。

5. 强者要把自己的爱好提高到道德规范, 然后不知不觉地把那些规范推广到别人身上。

把自己的爱好、有利于自己利益的行为规范提高到道德规范, 然后不知不觉地把那些规范推广到别人身上, 这可以加强自己的利益。

6. 有心做坏事不紧要, 重要的是要迅速而干脆的做完, 然后尽力使别人忘记。

要想获得利益, 就要常常做点坏事。有心做坏事不紧要, 重要的是要迅速而干脆的做完, 然后, 作为强势的你, 对于你伤害了的人做一点点好事, 就很容易使他不得不忘记你的伤害。

7. 要把面子给强者, 而与强者有气时, 就发在与强者有关而强者又不关心的弱者身上。

让强者伤害了, 就会招来落井下石的人。为此, 只要你把气发在与强者有关而强者又不关心的弱者身上, 人们就以为你已反击了, 就不会落井下石了。

<http://xian.name>

8. 做善事是强者的特权，作为弱者，做好事是伤害自己利益的一种途径。

在一个没有道德规范的社群中，从事道德行为的人常常是自讨苦吃。作为强者，做好事可以换来好名声，而弱者做好事，只会使别人觉得你怕事，会降低你在别人眼中的地位，是伤害自己利益的一种途径。

9. 如果你是弱者，就不要同情弱者。

如果你有困难，不要指望别人无偿地帮忙你，就算是自己的兄弟姐妹。锦上添花寻常事，雪中送炭是稀奇。如果你是弱者，就不要同情弱者，同情弱者只是强者的权利。

10. 压制弱者言论是强者的优势策略，这样，强者就没有道德上的义务了。

不要让弱者有言论自由，因为弱者的言论会帮助他们自己，会伤害了强者对他们的压榨。压制弱者言论是强者的优势策略，这样，强者就没有道德上的义务了。

11. 多一分世故，少一分童真。

在充满恶人的世道里，多一分世故，少一分童真。当然，如果是同生死的至亲，就应该少一分世故，多一分童真了。

12. 要找机会欺负一些弱小的人。

作为弱者，应要找机会欺负一些更弱小的人，这可以提高自己在别人眼中的地位，使人觉得你是强者，不是那么好欺负的。要记住，你可以无理地欺负弱者，只要他没有能力反击你就行，这就是杀鸡儆猴。

13. 只有相互利用的友谊才是长久的。

无论是否是亲朋，只有相互利用、相互帮忙的友谊才是长久的。应该知道，人们请求曾多次帮忙过自己的人的帮忙，常常比请求自己曾多次帮忙过的人的帮忙容易得多。

14. 具有非理性的名声不是一件坏事。

有时候，要恰当地、甚至是伤害自身短期利益而发出威胁。如果你具有非理性的名声，别人就相信你的威胁，这样，你就可以获得好处。若以后你成为了一个成功人事，就没有人去了解你以前是做过什么的。

15. 要“酷”，使人觉得你冷漠。

言多必失。使人觉得你冷漠，觉得你不可测，那你就安全一些。

16. 如果与你利益冲突的人具有一定势力，你要反击，就要致他于死地。

如果与你利益冲突的人具有一定势力，你要反击，就要致他于死地，不留后患。如果不能致他于死地，就继续忍耐吧。

17. 你可以与弱者说道理，但不要与强者说道理。

规范、道理等是合乎强者利益而制定的，在恶人谷里，只有利益。你可以与弱者说道理，但不要与强者说道理，这会招来强者的讨厌。

18. 不要自以为聪明，能够看出强者的手段。

恶人谷的天空是灰色的，无论你是否色盲。不要自以为聪明，能够看出强者的手段。要大智

若愚。

19. 强者要找个办法，使得手下无时无刻不在对你的依赖之中。

强者要找个办法，使得手下无时无刻不在对你的依赖之中，要使他们明白，他们的利益与你是一致的。

20. 不要轻易地染指重量级的人的财产与妻子，若真的如此，就要不留后患。

染指别人的财产与妻子足以较大地伤害别人。如果有人天真地相信以为给予一点点好处就足以使重量级的人忘掉昔日你对他的伤害，那纯粹是掩耳盗铃。因为人们会容易忘却那杀死他父亲的人，但却不会忘记那掠夺他财产和尊严的人。若真的染指了别人的财产，就应把他们斩草除根。

21. 公开了的伤害才是真正的伤害。

对弱者的伤害并没有别人知道时，面对强者，弱者会选择假意不知道。因为就弱者而言，没有人知道自己被奚落了就等于自己未被奚落过，就相当于没有人知道自己被强奸了就等于自己未被强奸过，这样他会生存得好一些。

22. 仁慈比残酷更残酷。

当对别人进行反击时，仁慈比残酷更残酷。

23. 作为强者，要使弱者对你敬畏。

被人尊重好呢还是被人畏惧好呢？最好是两者兼俱，但被人畏惧比被人尊重安全得多。人们冒犯一个自己爱戴的人比冒犯一个自己畏惧的人更少顾虑。强者要永远保持自己的威严！这一点在任何事情上和在任何场合中都是绝对不能被允许削弱的。上级应该把承担责任的事情委托给别人去办理，而把给予恩惠的事由自己亲自去做。而且一有机会就应该诡秘地树立一些对手，以便通过制服它们而衬托自己的伟大。

24. 勇猛要好于谨慎。

想要成功，勇猛要好于谨慎，命运就是像一个女人，如果你想主宰她，就必须以力量战胜她；她宁愿让勇猛的行为而不是让冷冰冰的谨慎去征服她。

25. 作为强者，应获得敌人的友谊。

要获得那些对你敌手满意，而与你为敌的人的友谊，远比那些对你敌手不满，并帮助你获得利益的人要容易得多。

26. 作为强者，当每一个人都对你讲真话时，实际上你会失去他们对你的尊敬。

当每一个人都对你讲真话时，实际上你会失去他们对你的尊敬。那些明智的建议和意见，无论来自什么人，都必须产生于强者的贤明，而不是强者的贤明产生于良好的忠言。作为上级，应在手下里挑选一些明智之士，并让他们单独享有对你讲真话的充分而自由的权利，但这种讲真话的范围只限于你所询问的事情，而别的事情则不允许谈论。

27. 提到别人的需要，并让他们知道怎样去获得。

天底下只有一个方法可以影响人，就是提到别人的需要，并让他们知道怎样去获得。同时，

也让他们知道：与你有共同的利益。

28.弱者绝不可说别人是非，只有强者才可以评论别人。

要记住，只有强者才可以说别人是非，只有强者才可以评论别人。因为强者的言论才有影响力。

29.你“恶”的能力才是你的生存能力，而不是你的工作能力、职业操行。

在恶人谷里，领导并不关心他所在的部门是否有效益，他只关心自己是否有收益。要想在恶人谷里有出色，就是看你“恶”的能力，即是否有能力使得领导自己增加收益，而不是使所在部门增加效益。你“恶”的能力才是你的生存能力，而不是你的工作能力、职业操行。很多时候，你的工作能力、职业操行反而会对你构成伤害，如果你的能力还比上司强。

30.弱者应想办法婉言拒绝上司的没有给与适当地位的重用。

受辱不是一件好的事，但受宠呢？当一个将军把马让给士兵骑时，士兵的母亲就会担心儿子很快会战死。弱者应想办法婉言拒绝上司的没有给与适当地位的重用，接受了责任而没有相应的地位，你工作时会遇到某些有地位的人干扰、指责，你很难做好工作；工作做不好了，你又要负责任。

31.作为上司，要想更好地利用及压榨下级，就应使下级不太团结。

作为上司，要想更好地利用及压榨下级，就应使下级不太团结，使到手下等级化。被压榨的人团结了，就使压榨困难了。

32.不要轻信别人。

在恶人谷里，你很难找到交心的人。

33.作为上司，要使手下比你无能。

在恶人谷里，领导只关心你是否有能力使得领导自己增加收益，而不是使所在部门增加效益。因此，为官者，其工作能力、职业操行并不重要。作为上司，为了其合“法”性，就要使手下比你无能，在工作安排上，可以使手下错位。如：数学能力强而语言能力弱的手下干语言方面的工作，语言能力强而数学能力弱的手下干数学方面的工作。

34.作为小头目，要善于误导上级与手下。

作为小头目，要善于误导上级，使上级以为只是你手下无能，工作不合作；同时，还要善于误导手下，使手下工作时无所适从，不能显示出工作能力来，反正上级领导只关心他们自己的利益，而不关心所在部门的效益。

35.要向下推卸责任。

要向下推卸责任，无论是否合理，只要上级接受你的解释就行了。

36.最好能进入某个利益集团，如果不能，你可以误导别人，使他们觉得你已经进入某个利益集团。

在利益集团内，人们利益一致，就会共同进退，但这不等于要相信有诚信可言。在恶人谷里，最好能进入某个利益集团，如果不能，你可以误导别人，使他们觉得你已经进入某个利益集团，如：你可以在有意无意地说你与某领导如何如何。

37. 作为上司，不可以使下级有太多的知情权。

作为上司，不可以使下级有太多的知情权。下级知道得太多了，就会识破上司的手段。

38. 要适当在说谎。

无论是强者还是弱者，要适当在说谎。谎话中带有实话，实话中带有谎话，就不容易使别人识破你的谎言。